

# Convaincre sans lasser

Referenz: DEP010

Kategorien: **PERSÖNLICHE ENTWICKLUNG**

SPRACHE(N):



EN FR

DAUER:

1 TAG(E)

SCHULUNGSEINRICHTUNG :

HAPPINESS CONSULT

## ZIELE

Comment convaincre ?

**Personnes concernées:** toute personne devant convaincre peu importe leur travail. Nous pouvons avoir besoin de convaincre quand on vend un produit, quand on présente un projet.

## INHALT

- Quand devons-nous convaincre?
- Les différents styles de persuasion/influence ?
- Travail sur les représentations
- Modèle de personnalités HBDI
  - Présentation
  - Autodiagnostic
  - Phrases type
- Comment obtenir l'adhésion de son interlocuteur ?
- Comment faire face aux freins et aux résistances ?

## PÄDAGOGIK

Méthode participative et interactive basée sur l'échange et le partage.

La situation réelle de chaque participant sert de base et d'exemple à la présentation et à l'utilisation des différents outils.

La méthodologie permet de mettre en commun les bonnes pratiques et les découvertes du groupe afin de trouver des solutions à des difficultés ou des questionnements.

Plan de mise en application individuel de court et de long terme établi par chaque participant à la fin de la formation.

## ANFORDERUNGEN

/

*Cette formation est disponible en formule intra-entreprise*