

Convaincre sans lasser

Referenz: DEP010

Kategorien: **PERSÖNLICHE ENTWICKLUNG**

SPRACHE(N):



EN FR

DAUER:

1 TAG(E)

SCHULUNGSEINRICHTUNG :

HAPPINESS CONSULT

ZIELE

Comment convaincre ?

Personnes concernées: toute personne devant convaincre peu importe leur travail. Nous pouvons avoir besoin de convaincre quand on vend un produit, quand on présente un projet.

INHALT

- Quand devons-nous convaincre?
- Les différents styles de persuasion/influence ?
- Travail sur les représentations
- Modèle de personnalités HBDI
 - Présentation
 - Autodiagnostic
 - Phrases type
- Comment obtenir l'adhésion de son interlocuteur ?
- Comment faire face aux freins et aux résistances ?

PÄDAGOGIK

Méthode participative et interactive basée sur l'échange et le partage.

La situation réelle de chaque participant sert de base et d'exemple à la présentation et à l'utilisation des différents outils.

La méthodologie permet de mettre en commun les bonnes pratiques et les découvertes du groupe afin de trouver des solutions à des difficultés ou des questionnements.

Plan de mise en application individuel de court et de long terme établi par chaque participant à la fin de la formation.

ANFORDERUNGEN

/

Cette formation est disponible en formule intra-entreprise